

SPOR İŞLETMELERİ SİSTEM PERFORMANS FİZİBİLİTE FORMU

Sistem Belirleme Tablosu

.....
(Bulunduğunuz Konum)



Ağırlıklı yaşadığınız sorunları zorluk derecesine göre sıralayabilir misiniz ?(Örneğin en zorlandığınız konu 1.sırada yer alacak şekilde işaretleyiniz.)

CİRO ☐	YÖNETİM ☐	MARKA ☐
- Kar kalmıyor. - Giderleri karşılamıyor. - Daha fazla ciro olabilir veya potansiyelimizin altında ciro yapıyoruz.	- Personel Sorunları - Üyelik Sözleşmesi Sorunları	- Daha fazla kitleye ulaşamıyoruz. - Markamız güçlü olmadığı için personel ve üye tarafından değerli olmaması durumundan sürdürülebilir üyelik veya eğitmen çalışma sistemimiz olmuyor - Birim fiyatlarımızda marka değeri sebebi ile yüksek oranda artışlar yapıamıyoruz
1. Bölge Spor Yapan Potansiyel Nüfus Sayısı	2. Rakip Pazar Hakimiyet Oranı	3. Gerçekleşen Ciro Tutarları (Son 1 Yıl)
	- Gym: - PT Stüdyo: - Sadece Pilates Stüdyosu: - Sadece Grup Ders Stüdyosu:	
4. Walking ve Digitalde Aylık Toplam Gelen Talep Üye Sayısı ve Satış Sayısı	5. Üyelik Yenileme Oranı:	6. Anket Sonuçlarında aşağıdaki sonuçlardan hangisi daha güçlü sırası ile belirt misiniz ?
Örnek ; 100 / 20 = %20 -%80	%25 Altı ☐ %25 ve %50 Arası ☐ %50 ve %75 Arası ☐ %75 ve üzeri ☐	- Hijyen (.....) - Eğitmen (.....) - Gelişim (.....) - Sosyalleşme Ortam (.....) - Ekipman (.....) - Operasyonel İşleyiş (.....)

DEPARTMAN PERFORMANS ANALİZİ

	Branş Alanı	Aynı Anda Üye Sayısı	Açık Gün Sayısı	Açık Saat	Toplam Kapasite	Paket Sayısı	Üye Sayısı
1							
2							
3							
4							
5							
6							
7							
8							
9							
10							

	Branş Alanı	Maximum Üye Sayısı	Birim Fiyat	Toplam Ciro
1				
2				
3				
4				
5				
6				
7				
8				
9				
10				
Genel Toplam:				

KAPASİTE CİRO	GERÇEKLEŞEN CİRO (Yaz Kış Ortalama)	ORTALAMA

DEPARTMAN PERFORMANS ANALİZİ



1. Pazarlama Performans Belirleme (1 Soru 7 ,1 Puan Değerindedir.)	Yok İse ↓	Var İse →	1 Puan	2 Puan	3 Puan	4 Puan	5 Puan	6 Puan	7 Puan
1A. Instagram Hesap Yönetimi									
1B. Instagram Meta									
1C. Google AdWorks									
1D. Influencer veya Takipçisi Yüksek Kişi İşletmeler ile Karşılıklı Etkileşim Paylaşımları									
1E. Eğitmen (Trainer Broker)									
1F. Üye (Member Team)									
1G. Mevcut Üye (Üyelik Yenileme)									
Genel Toplam Puan:									

2. Satış Performans Belirleme (1 Soru 5 Puan Değerindedir.)	Yok İse ↓	Var İse →	1 Puan	2 Puan	3 Puan	4 Puan	5 Puan
2A. Arama Prezantasyonunuz var mı ? Bu prezantasyon güncel tesis özelliklerinin tamamını dijital özellikleriniz ile uyumunu kontrol ettiniz mi?							
2B. Tur Prezantasyonunuz var mı ? Tur esnasında kullanılan bu planda bölümlerde aktarımı sağlanacak özellikler ve metinler hazır mı ? Bu metinler üyelerin ihtiyaçlarına karşılık olarak eşleştirildi mi ?							
2C. Fiziksel Görünüm ,Hijyen , İşletme Özellikleri ve Taleplere Yönelik Branşlar							
2D. Ürün Fiyat ve İçerik Aktarımının Net olması							
2E. Ürün ,Marka ve Hizmetin Gerçek Kullanıcıya Ulaşılması (Data Kalitesi - Bu soru maddesi Satış ve Pazarlama Departmanları ortak çalışması ile bağlantılıdır.)							
2F. Potansiyel Üye Takip Yönetimi							
Genel Toplam Puan:							

3. Hizmet Performans Belirleme (1 Soru 4 Puan Değerindedir.)

3A.Üyelik işlemleri yeni aktif olan Üyelere Genel Bilgilendirme Oryantasyonu yapılıyor mu ?

EVET	4 Puan
HAYIR	0 Puan

3B.Üye Takip Sistemi kullanıyor musunuz ?

EVET	4 Puan
HAYIR	0 Puan

3C.Üyelere Sadakat amacı ile avantajlar sunuyor musunuz ?

EVET	4 Puan
HAYIR	0 Puan

3D.Üyelerin Başlangıç ve belirli süreçler sonunda (Aylık,3 Aylık zaman dilimleri) gelişimlerini ölçüyor musunuz ve bu gelişimleri Üyelere raporluyor musunuz ?

EVET	4 Puan
HAYIR	0 Puan

3E.Eğitmen ve Yöneticileri Aylık Rutin Eğitime tabi tutuyor musunuz? Bu durumu Sosyal Medya ve Dijital Mecralarda paylaşıyor musunuz ?

EVET	4 Puan
HAYIR	0 Puan

Departman Toplam Puan :

GENEL İŞLETME PERFORMANS PUANI

	Pazarlama 50 Puan	Satış 30 Puan	Hizmet 20 Puan
Mevcut Puan			
Eksik Kalan Puan			
Genel Toplam Derece			
Sistem İhtiyaç Olan Ürün	 Opsiyonel Sadece Kılavuz	 Uzman Eşliğinde Sistem Kurulumu	 Uzman Eşliğinde Sistemsel ve Fiziksel Kurulumu